Dein Top-Coach. Direkt in deinem Ohr.

Ein persönlicher Coach für jeden Berater. Für mehr Abschlüsse, kürzere Termine, konstantere Monate.

Der entscheidende Moment ist direkt nach dem Termin. Die besten Verkäufer der Welt stellen sich dann zwei Fragen. Fast niemand macht es, weil Aufschreiben lästig ist. Mit dem Coach muss niemand schreiben.

Frage 1, nach jedem Termin

Was war heute richtig gut?

Frage 2, nach jedem Termin

Was mache ich beim nächsten Mal noch besser?

So startest du

Erst selbst erleben. Dann entscheiden.

1, klein starten

1 Person

30 Tage. Du oder dein stärkster Berater nutzt den Coach im echten Arbeitsalltag.

2, vorher festlegen

1 Kennzahl

Schriftlich vor dem Start, z. B. Abschlüsse, Termine pro Tag oder Dauer pro Beratung.

3, gemeinsam auswerten

Tag 30

Wir schauen zusammen auf deine Kennzahl. Dann entscheidest du, ob dein Team mitmacht.

Gemessen wird an deinen eigenen Zahlen: vorher und nachher, Vormonat und Vorjahr.

Rechne selbst

Was sind 10 % mehr für deinen Vertrieb wert?

8.000 €	→ 800 €	× 12	= 9.600 €
Provision pro Berater im Monat	10 % mehr im Monat	Monate	mehr im Jahr

10 Berater × 9.600 €	**= 96.000 € mehr im Jahr**
20 Berater × 9.600 €	**= 192.000 € mehr im Jahr**
50 Berater × 9.600 €	**= 480.000 € mehr im Jahr**

Beispielrechnung zur Einordnung, keine Ergebniszusage.

Früher

Eine Kassette. Alle hören dasselbe.

Heute

Ein Coach, der fragt. Nicht einer, der überredet.

Nächster Schritt: 30-Tage-Pilot prüfen.

30 Minuten · deine Zahlen, deine Kennzahl · Datenschutz und Einwilligungen stimmen wir vor Start mit dir ab.

coachimohr.com/vertrieb

1 Für dich
30 Tage

Erst du.
30 Tage, ein Coach.

Du erlebst selbst, was ein Coach direkt nach jedem Termin bewirkt.

Zum Start ein persönlicher Coaching-Termin und ein kurzes Gespräch zu deiner Persönlichkeit: 20 bis 30 Fragen. Danach spricht der Coach so, wie du denkst. 30 Tage, eine Kennzahl, ehrliche Auswertung.

12:05 *Termin vorbei. Zwei Minuten, zwei Fragen. Was war heute richtig gut?*

12:06 Ich hab endlich nach ihrem Ziel gefragt, statt zu erklären.

12:06 *Stark. Und was machst du beim nächsten Mal noch besser?*

Vor dem Termin
Briefing per Sprache im Auto: Kunde, Ziel, deine Vorsätze vom letzten Mal.

Direkt danach
Zwei Fragen, zwei Minuten. Kein Tippen. Der Coach merkt sich alles.

Am Abend
Follow-up-Entwurf liegt bereit. Du prüfst und sendest.

Was drin ist

- ✓ Persönlicher Coaching-Termin zum Start
- ✓ Einrichtung und Persönlichkeitsprofil
- ✓ 30 Tage täglich begleitet
- ✓ Gesprächsanalyse: wo erklärt statt gefragt
- ✓ 1 Kennzahl, Auswertung an Tag 30

Eine Kennzahl.
Dein Vorher-Nachher.

Vor dem Start legen wir schriftlich fest, woran du den Coach misst, z. B. Abschlüsse, Termine pro Tag oder Dauer pro Beratung. An Tag 30 schauen wir gemeinsam auf dein Ergebnis.

Rechenbeispiel: Was bringen 10 % mehr?

8.000 € deine Provision im Monat	→ **800 €** davon 10 % mehr im Monat	× **12** Monate im Jahr	= **9.600 €** mehr Provision im Jahr

Beispielrechnung zur Einordnung, keine Ergebniszusage.

Investition netto

99 € / Monat

plus einmalig 5.950 € Setup mit Coaching, inkl. erste 30 Tage

Wird voll aufs Team-Paket angerechnet. Monatsbeitrag monatlich kündbar, jährlich 10 % günstiger.

Nächster Schritt: 30-Tage-Pilot prüfen.

30 Minuten · deine Zahlen, deine Kennzahl · Datenschutz und Einwilligungen stimmen wir vor Start mit dir ab.

coachimohr.com/vertrieb

10 Für dein Team
90 Tage

10 Berater.
10 Top-Coaches im Ohr.

Jeder Berater bekommt seinen eigenen Coach. Und alle lernen voneinander.

Der 24-Jährige, der schnell Geld verdienen will. Der Profi mit 30 Jahren Bestand. Jeder bekommt den Coach, der zu ihm passt. Was bei einem wirkt, bekommen die anderen neun mit dem nächsten Update.

Der Ruhige *Atme durch. Du kennst die Antwort.*	Der Antreiber *Drei Anrufe noch. Jetzt.*
Die Gütige *Heute war schwer. Das war trotzdem gut.*	Die klare Ansage *Du hast nicht gefragt. Morgen fragst du.*

Jeder Berater
Eigenes Profil, eigener Coach, zwei Fragen nach jedem Termin.

Du als Inhaber
Übersicht: wer zulegt, wer stagniert, wer dich gerade braucht.

Das ganze Team
Lernt mit. Was einer erkennt, steckt bald in allen Coaches.

Was drin ist

- ✓ Alles aus dem Pilot, für jeden Berater
- ✓ Team-Briefing und Einzelstunde je Berater
- ✓ Übersicht für dich als Inhaber
- ✓ Laufende Updates: was einer lernt, lernen alle
- ✓ Kennzahl je Berater, Vorher-Nachher nach 90 Tagen

Einer lernt.
Alle zehn profitieren.

Was ein Berater nach seinen Terminen erkennt, fließt als Update in die Coaches der anderen. Kein Teammeeting nötig, um voneinander zu lernen.

Rechenbeispiel: Was bringen 10 % mehr?

8.000 € Provision pro Berater im Monat	**→ 800 €** davon 10 % mehr im Monat	**× 12** Monate im Jahr	**× 10** Berater im Team	**= 96.000 €** mehr Provision im Jahr

Beispielrechnung zur Einordnung, keine Ergebniszusage.

Investition netto

99 € / Monat je Berater

plus einmalig 4.950 € Setup je Berater, inkl. erste 90 Tage

Dein Pilot wird voll angerechnet. Monatsbeitrag monatlich kündbar, jährlich 10 % günstiger.

Nächster Schritt: 30-Tage-Pilot prüfen.

30 Minuten · deine Zahlen, deine Kennzahl · Datenschutz und Einwilligungen stimmen wir vor Start mit dir ab.

coachimohr.com/vertrieb

100

Für deinen Vertrieb
6 Monate

Dein ganzer Vertrieb. Jeder mit eigenem Coach.

Der ganze Vertrieb lernt nach jedem Termin. Neue Berater sind schneller startklar.

Was ein Berater in Hamburg lernt, hat die Kollegin in München mit dem nächsten Update im Ohr. Neue Kollegen starten mit dem Wissen der Besten. Und die Führung sieht auf einen Blick, was wirkt, Region für Region.

1:1	Ein eigener Coach für jeden Berater, nicht eine Kassette für alle.
2	Fragen nach jedem Termin, in jeder Region.
1 → 100	Was einer lernt, lernen alle mit.

Jeder Berater

Persönlicher Coach ab Tag eins, abgestimmt auf Rolle und Persönlichkeit.

Neue Kollegen

Schneller startklar, mit eurem Produktwissen und den Erfahrungen der Besten im Coach.

Die Führung

Übersicht für Direktion und Regionalleitung.

Was drin ist

- ✓ Rollout in Wellen, Führung eingebunden
- ✓ Euer Produktwissen im Coach
- ✓ Übersicht für Direktion und Region
- ✓ Rollen, Rechte, Datenschutz abgestimmt
- ✓ Laufende Updates: was einer lernt, lernen alle

Erst wirken lassen. Dann ausrollen.

Wir starten mit einem Team und weiten erst dann Welle für Welle aus, wenn der Coach dort nachweislich wirkt.

Rechenbeispiel: Was bringen 10 % mehr?

8.000 €	→ 800 €	× 12	× 50	= 480.000 €
Provision pro Berater im Monat	davon 10 % mehr im Monat	Monate im Jahr	Berater im Team	mehr Provision im Jahr

Beispielrechnung zur Einordnung, keine Ergebniszusage.

Investition netto

99 € / Monat je Berater

plus einmalig 3.950 € Setup je Berater, inkl. erste 6 Monate

Ab 50 Beratern. Monatsbeitrag monatlich kündbar, jährlich 10 % günstiger.

Nächster Schritt: 30-Tage-Pilot prüfen.

30 Minuten · deine Zahlen, deine Kennzahl · Datenschutz und Einwilligungen stimmen wir vor Start mit dir ab.

coachimohr.com/vertrieb